

EL INTERÉS Y LA APUESTA POR LOS SERVICIOS ENERGÉTICOS GANAN PESO

El primer trimestre del año ha sido intenso para el sector de los Servicios Energéticos. Ferias, actividades y jornadas se han sucedido como muestra de que el mercado sigue trabajando para contribuir a la consolidación del modelo.

A

finales del mes de febrero tuvo lugar una de las principales citas del sector, la feria Genera, en la que Anese participó activamente y atendió en su stand a más de un centenar de personas interesadas en su actividad y en la de sus socios.

Además de prestar atención personalizada en el stand, la asociación organizó una jornada técnica bajo el título "Presente y futuro de los Servicios Energéticos", también dirigida a responder a las necesidades de un sector que ha dado un pequeño paso adelante en su madurez.

La jornada, en torno a dos mesas redondas, abordó temas relevantes para el sector como la rehabilitación energética de edificios y la experiencia de los usuarios finales y las ESEs en la contratación de los proyectos. El acto tuvo un gran éxito de convocatoria y acogió a más de 100 personas que dejaron pequeño el aforo previsto.

Durante la feria, Anese participó además en distintas jornadas, como la organizada por A3e sobre la nueva Directiva de Eficiencia Energética, en la que intervino el presidente de Anese, Rafael Herrero, o la celebrada sobre autoconsumo y balance neto: un modelo energético eficiente y competitivo organizada por la Unión Española Fotovoltaica (Unef) y que contó con la participación de la gerente de la Asociación, Elena González.

El presidente de Anese, Rafael Herrero, en una de las jornadas de Genera.





Sesión de trabajo entre representantes de Anese y el sector hotelero.

Mesa de trabajo con clientes del sector hotelero

En las mismas fechas, Anese celebró en Benidorm una mesa de trabajo entre algunas de sus empresas socias y empresas de Hosbec (Asociación empresarial Hostelería de Benidorm y de la Costa Blanca), con el objetivo de favorecer un diálogo entre las Empresas de Servicios Energéticos y sus potenciales clientes.

Las empresas de Anese realizaron una síntesis y resumen de las posibilidades de actuación para poder llevar a cabo proyectos de mejora de instalaciones, reducción de consumos, disponer de mejor tecnología y la implantación de medidas de ahorro energético.

Por su parte, los empresarios del sector hotelero expresaron sus dudas e inquietudes hacia el modelo y se mostraron muy interesados en las propuestas y soluciones que los socios de Anese plantearon.

Como conclusión se extrajo que el sector hotelero aún tiene mucho por hacer en materia de eficiencia energética y las ESEs son una excelente herramienta para acometer sus proyectos. Sin embargo, todavía existe un gran desconocimien-

Arrancan los grupos de trabajo de Anese

A finales de 2012, Anese propuso a sus empresas socias la formación de grupos de trabajo que dieran respuesta a los principales problemas que aquejan al sector. Tres meses después, en marzo 2013, ya se ha celebrado la primera reunión de todos los grupos que se han convocado en el seno de Anese, y que son: contratación, financiación, rehabilitación y tecnología.

El objetivo de esta iniciativa era crear sinergias en el proceso de resolución de conflictos a los que el sector se enfrenta y que son compartidos por todas las empresas. Por ejemplo, el grupo de trabajo de Contratación se ha creado con la finalidad de crear un modelo tipo de contrato que simplifique el proceso y facilite la implantación del modelo ESE desde el punto de vista del cliente y también de las empresas.

Anese es consciente de que este año la rehabilitación energética de edificios puede ser clave para nuestro sector, y de ahí que se convocará un grupo específico para esta área.

Cierran los grupos de trabajo las temáticas de financiación, una de las barreras recurrentes que se ve acentuada por la fuerte crisis económica, y de tecnología, que pretende desarrollar planes de aplicación específicos por tecnología que sirva de guía tanto a ESEs como a usuarios finales.

to sobre el modelo y ciertos recelos a la hora de contratar un proyecto de este tipo.

La formación y el crecimiento del sector

Anese sigue apostando por la profesionalización del sector a través de la formación, ya que se trata de una pieza clave para el crecimiento de un mercado que debe aún consolidarse en nuestro país.

Por ello, la asociación se ha centrado también en el desarrollo de programas formativos impartidos por los mejores profesionales. El primer curso que se ha puesto en marcha para este 2013 es un taller formativo en torno a la figura del gestor energético. El programa ofrecerá una visión global de todos los aspectos que se integran en la actividad de un gestor energético, como el diagnóstico energético, las medidas para la optimización energética, análisis económico y coste del ciclo de vida, entre otros.

Además del curso de

'Gestor Energético', Anese tiene previsto organizar cursos de formación en Medida y Verificación de ahorros y de Contratación de proyectos de servicios energéticos.